



Negociaciones empresariales en comercio exterior – Nivel intermedio (II edición, 2016)

Última actualización 22/9/2016

Dirigido a: Empresas peruanas exportadoras y/o con potencial exportador, con 1 año de permanencia en el mercado.

Código del programa: NEGOCIACIONES INTERMEDIO II

Horas: 30

Expositor: Jorge Luis Caycho Celle

Costo del programa: Gratuito

Requisitos para participar:

Completar el [Test del potencial exportador](#) (resultado superior a 1.5). Más información revisar página 4.

Inscripciones: Enviar número de RUC activo y domicilio habido para evaluación a forodigital@promperu.gob.pe indicando en el Asunto: NEGOCIACIONES INTERMEDIO II

Vacantes limitadas: 30 vacantes (2 participantes por empresa)

Lugar: Centro ADOC – PROMPERÚ Av. Jorge Basadre 610 San Isidro, Lima - Perú

PROGRAMAS Y TALLERES ESPECIALIZADOS ADOC – PROMPERÚ



PROGRAMA: Negociaciones empresariales en comercio exterior – Nivel intermedio (II edición, 2016)
CÓDIGO : NEGOCIACIONES INTERMEDIO II

Nº	FECHA	DIA	HORA	TEMA
1	07/10/2016	Viernes	14:30 - 17:30	Negociación intercultural: Realidad cross cultural y perfil del negociador extranjero
2	10/10/2016	Lunes	14:30 - 17:30	Lenguaje corporal, formal y verbal en los equipos de negociación comercial
3	12/10/2016	Miercoles	14:30 - 17:30	Imagen personal y ejecutiva en negociaciones
4	14/10/2016	Viernes	14:30 - 17:30	Resolución de casos reales de INCOTERMS y negociaciones internacionales
5	17/10/2016	Lunes	14:30 - 17:30	Técnicas de negociaciones empresariales internacionales
6	19/10/2016	Miercoles	14:30 - 17:30	Técnicas de negociaciones empresariales internacionales
7	<u>20/10/2016</u>	<u>Jueves</u>	14:30 - 17:30	Laboratorio de negociaciones: Coaching en negociaciones internacionales
8	21/10/2016	Viernes	14:30 - 17:30	Laboratorio de negociaciones: Coaching en negociaciones internacionales
9	26/10/2016	Miercoles	14:30 - 17:30	Dinámicas grupales: Concurso negociadores seniors en comercio exterior
10	<u>27/10/2016</u>	<u>Jueves</u>	14:30 - 17:30	Dinámicas grupales: Concurso negociadores seniors en comercio exterior

Objetivos del programa

- Identificar las oportunidades y dificultades en el manejo de la comunicación , el poder y la ética como elementos claves en una negociación asertiva.
- Desarrollar estrategias de negociación, teniendo en cuenta la realidad cultural de las partes involucradas.
- Identificar las herramientas para evaluar el proceso de negociación, manejando con responsabilidad los componentes y estrategias necesarias para nuestra empresa.

Entrega de constancias

El participante que cumpla con los siguientes requisitos obtendrá la constancia de participación: 80% asistencia, 100% participación en dinámicas grupales y completar encuesta (*)

(*) Los participantes deberán completar la encuesta de evaluación del programa.

Test del potencial exportador

Es una herramienta que sirve para diagnosticar a la empresa (exportadora o potencial exportadora) y ver la calidad en gestión integral que tiene para exportar; incrementando sus fortalezas y minimizando sus debilidades, este test se realiza una sola vez.

Para participar en los programas ADOC debe completar el test del potencial exportador y obtener una valoración mayor a 1.5; luego completar con el procedimiento de inscripción de cada programa ADOC.

Realice el test del potencial exportador, en la página de SIICEX www.siicex.gob.pe/test

Plataformas para MiPymes :: 19 de enero del 2016

Ruta exportadora ::

Test Exportador ::

Regiones ::

Sectores Productivos ::

Calidad ::

Regulaciones ::

Acuerdos Comerciales ::

Estadísticas ::

Exporta Fácil ::

Directorios ::

Enlaces de Interés ::

Calendario de Actividades ::

Comuníquese ::

Inteligencia de Mercados

Informes de las exportaciones peruanas por sectores

Recomendar 77 Twittear

Inicio | Registro | Test |

Test del potencial exportador

Estimado empresario, gracias por responder el Test Exportador. Con los resultados usted tendrá un análisis de sus habilidades y potencialidades, así como de sus puntos débiles, que pueden ser mejorados. Una vez respondido el Test usted obtendrá el resultado general de su evaluación. Además, podrá consultar el resultado detallado contactando a uno de los funcionarios de Promperú que le detallará los resultados completos obtenidos y le orientará en la mejora de sus habilidades.

Paso 1 - Registro: Registre los datos de su empresa en el formulario de "Registro", donde se solicita la información de la empresa, sus actividades, producto y ventas e información de los servicios requeridos de PROMPERU.

[Ir al registro.](#)

Completada la información, usted recibirá en el correo electrónico que registró en el formulario, las claves de acceso que utilizará para llenar el test exportador.

Paso 2 - Test: Ingrese a la opción "Test" con las claves de acceso recibidas. Luego complete el test exportador.

[Ir al test exportador.](#)